

10 лучших способов трафика

**Прежде, чем начинать привлекать трафик на вашу подписную
важно понять – Кто ваш целевой подписчик/клиент?**

Разобрав портрет вашей целевой аудитории вам станет проще понимать где стоит давать рекламу, как лучше писать рекламные тексты и что на самом деле важно этим людям.

Надеюсь, что вы уже хотя бы примерно представляете вашего целевого подписчика, поэтому мы переходим непосредственно к способам трафика.

Ниже я привел 10 универсальных способов, которые как правило подходят под любую целевую аудиторию, поэтому можно назвать их одними из лучших. Приступайте:

Способ №1: «Базы рассылок»

Первый и самый простой способ – найти базы авторов, которые уже давно ведут рассылку по вашей тематике и дают в ней рекламу.

Где найти таких авторов?

Все очень просто:

- Зайдите на сайт [SmartResponder \(нажмите, это ссылка\)](#)
- Перейдите в раздел “Каталог”
- Найдите нужную вам тематику рассылок
- Найдите подходящие по теме рассылки
- Свяжитесь с авторами данных рассылок для уточнения деталей
- Составьте текст рекламного письма с вашей ссылкой на подписную
- Оплатите рекламу
- И ждите подписчиков в оговоренное время

Так же **вы можете упростить** процесс нахождения авторов, дающих рекламу в своих рассылках, **получив уже готовую и проверенную базу авторов**, дающих рекламу, по ссылке ниже:

Получить готовую базу проверенных авторов для рекламы

С помощью данного способа вы можете достаточно просто и быстро получить в свою базу несколько тысяч подписчиков.

Есть один важный момент в данном способе: вам крайне важно правильно проверить качество и активность данной рассылки, чтобы не потерять свои деньги впустую.

Более детально о том, как правильно использовать данный метод, как еще проще находить авторов и как их проверять, чтобы не попасться на обман, я разбираю в моем Мастер Классе «Трафик за 1 вечер».

Запись данного Мастер Класса вы можете получить по ссылке ниже:

Хочу Получить запись Мастер Класса «Трафик за 1 вечер»

Способ №2: «Партнерская программа»

Помимо того, что вы можете размещать рекламу у авторов рассылок на платной основе, вы можете так же предложить им и другой вариант, который для вас будет условно бесплатный.

Почему условно?

Дело в том, что партнерская программа устроена так, что вы отдаете процент с вашей прибыли партнерам, которые привели вам клиентов.

Поэтому сначала способ для вас бесплатный, но когда партнеры вас прорекламировали и привели клиентов, то вам просто нужно будет отдать процент партнерам с этих продаж.

В любом случае – вы в выигрыше!

Важно понимать, что данный способ требует умения общения и привлечения партнеров, поэтому на начальном этапе старайтесь быть максимально щедрыми и предлагайте партнерам высокие комиссионные, выше 50%.

Создать и организовать партнерскую программу вы можете на сервисе [JustClick \(нажмите, это ссылка\)](#)

Если же у вас еще нет своих собственных платных предложений, на которые бы вы смогли сделать партнерскую программу, то просто пропустите данный способ и переходите к следующему.

Способ №3: «Группа в Вконтакте»

Подобно тому, как ведется блог на сайте, вы можете просто вести блог в социальной сети Вконтакте.

Делитесь полезным контентом и новостями.

Самое главное – не забудьте наполнить вашу группу ссылками на вашу подписную страницу.

Хороший пример ведения группы в Вконтакте показал наш ученик. Вот ссылка на его группу: <https://vk.com/bsv7771>

Способ №4: «Публичная страница в Facebook»

Аналогично предыдущему способу вы можете создать и вести группу в другой социальной сети - FaceBook.

Зачем нужно создавать еще одну группу в другой социальной сети?

Все просто – в разных социальных сетях разная аудитория. Соответственно чем больше будет охват аудитории, тем больше подписчиков вы получите!

Способ №5: «Таргетированная реклама в Вконтакте»

Ведение группы в социальных сетях требует усилий и вложения времени, т.к. это бесплатный способ.

Однако, есть платный инструмент, который позволит вам получить ту же и даже еще большую аудиторию намного быстрее.

Это таргетированная реклама.

Что это такое?

Если вы зайдете на свою страничку в Вконтакте, то слева под пунктами меню вы увидите 3 рекламных банера, подобно такому:

Источник
пассивного дохода
vitalit.justclick.ru



Курс «готовый
источник пассивного
дохода под ключ
Виталия Тимофеева»

Это и есть та самая реклама.

В чем ее основной плюс?

В том, что вы можете настроить ее настолько прицельно, что будете получать **не просто подписчиков, а именно клиентов**.

Детальный разбор того, как с помощью данного способа привлекать максимально классную аудиторию, которая будет у вас покупать вы можете получить в записи моего [Мастер Класса «Трафик за 1 вечер»](#):

[**Нажмите и получите запись Мастер Класса «Трафик за 1 вечер»**](#)

Способ №6: «Продвижение постов в FaceBook»

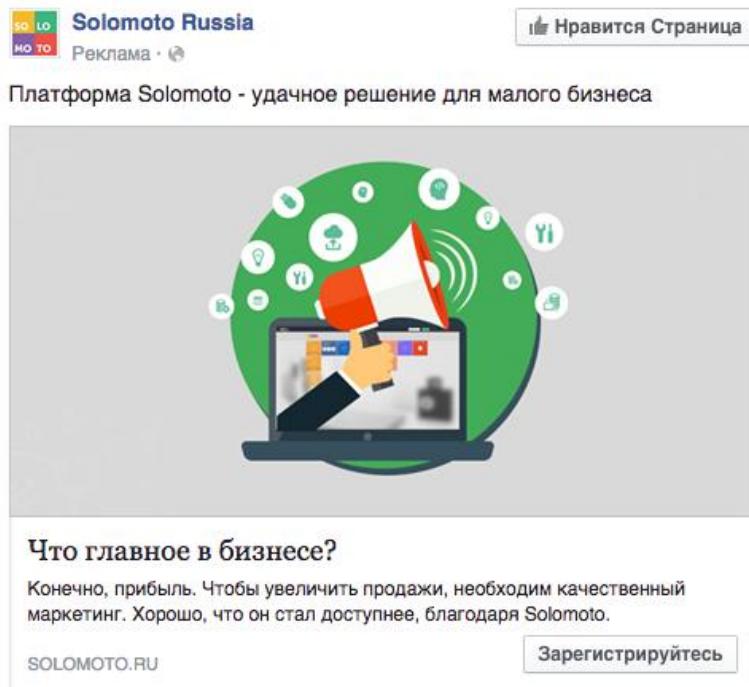
Подобно предыдущему способу, вы так же можете настраивать очень целевую рекламу в другой социальной сети – Facebook.

Есть ли отличия?

Да, есть!

В Facebook как правило лучше работает, когда вы настраиваете не просто таргетированную рекламу, а создаете и продвигаете классный привлекательный пост.

Вот пример такого поста:



Как это работает и что нужно сделать?

На самом деле очень просто:

- Вы заходите в [facebook](#)
- Сначала создаете публичную страницу
- Далее создаете рекламный пост
- Настраиваете аудиторию, по которой он будет рекламироваться

И все! Дальше ждете результатов 😊

Детальный разбор того, как с помощью данного способа привлекать максимально классную аудиторию, которая будет у вас покупать вы можете получить в записи моего [Мастер Класса «Трафик за 1 вечер»](#):

[**Нажмите и получите запись Мастер Класса «Трафик за 1 вечер»**](#)

Способ №7: «YouTube контент»

Еще одна социальная сеть, которая в корень отличается от остальных – это YouTube.

Это большая единая платформа, на которой каждый может выкладывать свои видео ролики и стать полноценным видео автором.

Кстати, если вы еще не подписаны на мой канал на YouTube, на котором я регулярно выкладываю массу полезного контента, то сделайте это по ссылке: [Открыть канал Виталия Тимофеева на YouTube](#)

Самая классная особенность этой платформы – это то, что вы можете получать сотни подписчиков каждый день абсолютно бесплатно.

Как это работает и что для этого нужно сделать?

Тут на самом деле тоже все просто:

- Вам нужно начать записывать видео ролики по вашей теме
- Далее необходимо систематически выкладывать их на ваш YouTube канал, предварительно создав его
- Для того, чтобы получать подписчиков в базу, просто оставляйте под видео ссылку на вашу подписную страницу

И если ваши видео ролики будут нравиться людям, то YouTube увидит это и начнет сам бесплатно их продвигать по своей системе.

Важное правило: вам необходимо добавлять минимум 1 видео в неделю и делать так минимум 1 год. По истечению года у вас на канале будет минимум 50 видео роликов.

Да, это займет время и силы, но **поработав 1 год на ваш канал, потом он начнет работать на вас** и вам вообще не надо будет прикладывать усилий.

Способ №8: «YouTube таргет»

Когда вы начнете вести свой YouTube канал, то внутри вашего кабинета для более быстрого продвижения можно начать использовать платные способы, которые будут как некий допинг развитию вашего канала и не придется ждать целый год.

Как это работает?

Есть множество видео блогеров, которые разрешают рекламу на своей канале. Наверняка вы видели такие видео, где сначала идет реклама, а только потом сам ролик. Это оно и есть!

Вы так же можете выбрать какой ваш очень короткий, но призывающий перейти на ваш канал ролик и начать продвигать его по другим уже раскрученным видео каналам.

С помощью данного способа вы моментально получите много аудитории, больше подписчиков и более быструю раскрутку канала.

А дальше уже все как в предыдущем способе: люди смотрят ваши ролики, им нравится и они переходят на страницу подписки.

Способ №9: «Контекстная реклама»

Каждый из нас постоянно пользуется поисковыми сервисами от Яндекс или Google. Каждый день миллионы людей ищут там разную информацию.

И вы можете использовать это с пользой для себя, давай рекламу прямо в данных поисковых сетях.

Как это работает?

Когда человек вводит в поиск определенный запрос, то сначала ему показывается рекламный материал по данной тематике и только потом тот, что действительно находится на первых строках поиска.

Таким образом, заплатив за данную рекламу, ваш материал могут увидеть в первую очередь именно те люди, которые заинтересованы в вашей информации и которые ее ищут.

Настроить Яндекс Директ можно по ссылке: <https://direct.yandex.ru>
Настроить Google Adwords по ссылке: <https://www.google.ru/adwords/>

Способ №10: «Написание статей»

Если же вы не хотите платить за размещение рекламы в поисковых системах, то вы можете сделать тоже самое, но бесплатно с помощью написания статей.

Если вы будете регулярно писать полезные уникальные статьи на своем сайте, то он начнет подниматься на высокие строки поисковой выдачи.

Однако тут есть целый ряд так называемых неприятных «но»:

- В первую очередь вам нужно будет тратить на это очень много времени и писать новые статьи КАЖДЫЙ день
- Во-вторых, вам придется ждать минимум год, чтобы поисковые сети заметили вас и посчитали ваш контент уникальным, полезным и достойным верхних строк поисковой выдачи

Поэтому данный способ конечно имеет место быть, но все же он постепенно уходит в прошлое из-за его низкой эффективности.

Но если же вы очень любите писать тексты, если вам данный процесс доставляет истинное удовольствие, то вы можете использовать данный метод и успешно развиваться с его помощью.

Есть еще один вариант, когда вы заказываете написание текстов на бирже копирайтинга, но в таком случае у вас будут большие расходы и проще просто настроить именно платную рекламу.

С чего лучше всего начать новичкам?

В данном pdf-отчете мы разобрали с вами 10 отличных способов привлечения трафика, но с чего же лучше всего начинать новичкам?

Действительно внедрить сразу все 10 способов у вас не получится.

Что я советую вам сделать:

Т.к. тема трафика очень серьезная и вы ставите на кон свой рекламный бюджет, то для того, **чтобы не потерять данный бюджет впустую**, вам следует делать все так, чтобы максимально сильно быть уверенным в конечном результате.

Именно поэтому я предлагаю вам, пока у вас еще нет особого опыта, не играть в рулетку на авось повезет, а получить наглядное пошаговое руководство с демонстрацией прямо на экране о том, как за 1 вечер точно настроить трафик.

У меня стояла задача сделать так, чтобы новички смогли просто **посмотреть куда и что я нажимаю, а потом просто нажать на те же самые кнопки и получить результат.**

Именно данную задачу мне удалось воплотить в моем [Мастер Классе «Трафик за 1 вечер»](#).

Поэтому, если вы хотите получить четкие, наглядные, пошаговые инструкции с демонстрацией на экране и разбором всех тонкостей, то **переходите по ссылке ниже и получите запись моего Мастер Класса «Трафик за 1 вечер»:**

[Получить запись Мастер Класса «Трафик за 1 вечер»](#)

Желаю Вам много трафика и подписчиков!

Основатель [проекта Готовых Решений для старта заработка в интернете](#)

Виталий Тимофеев

